

50

E

E

C

C

E

E

E

E

E

C

E

E



FICHA TÉCNICA



Cliente: PREFEITURA DE GUARUJÁ

Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda Campanha: Coronavírus Ações Saúde

Peça 1: Filme 60"

Título: Combate à Covid-19

Data de produção: 23 de Maio de 2020

Período de veiculação: 29 de maio de 2020 a 07 de

junho de 2020

Veículos: via Whatsapp Publicidade

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: em meio à pandemia do coronavírus, a Prefeitura de Guarujá solicitou à agência uma campanha para unir toda população no combate à Covid-19 e superar esse momento delicado que a cidade passou. O objetivo da comunicação era transmitir uma mensagem positiva, de esperança e união, e criar uma onda de superação em Guarujá. A agência então convidou três referências mundiais do esporte e da música, todas nascidas no Guarujá, para encabeçar a campanha e mostrar que eles estavam juntos com Guarujá nessa batalha. Mineirinho, Rodrigo Koxa e Kondzilla aceitaram participar de forma voluntária, por solidariedade. A campanha repercutiu muito bem em toda a cidade, gerou conversas nas redes sociais e impactou positivamente os resultados de Guarujá. A cidade foi referência no combate à pandemia no estado de São Paulo.











no World Surf League (WSL), sendo o segundo brasileiro da história a se tornar campeão do mundo.













FICHA TÉCNICA



Cliente: PREFEITURA DE GUARUJÁ

Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda

Campanha: Revitalização do Centro de Reabilitação

Peça 2: Filme 30"
Título: Boneco

Data de produção: 5 de agosto de 2011

Período de veiculação: 11 de agosto de 2011 a 30 de

setembro de 2011

Veículos: TV Tribuna (afiliada Rede Globo), Rede Record

Santos e Guaru TV.

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: a peça se propôs a divulgar, em massa, o novo centro de reabilitação da cidade, desenvolvido, planejado e executado pela prefeitura de Guarujá para todos os cidadãos do município.

Observação: este filme foi premiado pela Rede Globo de Televisão e vencedor do 34º Prêmio Profissionais do Ano 2012 – Categoria Mercado Sudeste Interior.











Cliente: PREFEITURA MUNICIPAL DE GUARUJÁ Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda

Campanha: Copa no Guarujá

Peça 3: Filme 1' Título: União

Data de produção: 19 de junho de 2014

Período de veiculação: 1º de julho a 13 de julho de 2014 Veículos: ESPN, TV Tribuna (afiliada Rede Globo), Rede Bandeirantes, Rede Record Santos, Guaru TV, VTV e TV

Santa Cecília.

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: o filme objetivou a demonstração de que Guarujá, por meio da Copa do Mundo no Brasil, período em que a cidade teve a oportunidade de ser subsede oficial e receber a seleção de futebol da Bósnia, é uma cidade estruturada, bela e, por meio da sua população, extremamente acolhedora. Também exemplificou que dois povos tão distintos podem unir-se por algo bastante nobre e universal como o esporte. E o mais importante, houve resgate do orgulho do munícipe de ser e viver no Guarujá.











Dois povos unidos pelos mesmos pelos mesmos sentimentos:





Cliente: UNIVERSIDADE BRASIL

Campanha: Vem Pra Universidade, Brasil.

Peça 4: Post para rede social

Título: Vem Pra Universidade, Brasil.

Data de produção: junho de 2018

Período de veiculação: junho de 2018

Veículos: Twitter da universidade

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: a campanha "Vem Pra Universidade, Brasil.", convocou os brasileiros a ingressarem na Universidade e fazerem sua graduação. A agência soube aproveitar muito bem o fato da Universidade Brasil ser a patrocinadora do Sport Clube Corinthians Paulista, um dos maiores clubes do futebol brasileiro, e convocou a Fiel, torcida do Corinthians, para estudar na Universidade do Timão, como é mais conhecido o time de futebol. O post que fizemos se apropriou das cores do clube, o preto e o branco, e também utilizamos na peça o tradicional escudo do Corinthians para uma identificação mais rápida e direta do público com a equipe e a Universidade Brasil. A peça contribuiu muito para o resultado da campanha e a universidade alcançou a meta de alunos que estava dentro do planejamento do cliente.















FICHA TÉCNICA



Cliente: TURISMO DE ILHABELA

Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda

Campanha: Uma ilha. Mil maravilhas.

Peça 5: Filme 1'

Título: A alma da Ilha - Natureza

Data de produção: 15 de abril de 2019

Período de veiculação: 06 de setembro de 2019 a 30 de

setembro de 2019

Veículos: Vanguarda SJC, Band Vale e Record Vale

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: a campanha "A alma da ilha" foi criada para mostrar a essência de Ilhabela, convidando as pessoas a contemplar, descobrir, admirar, sentir e viver tudo que Ilhabela tem para oferecer. Para transmitir essa mensagem com ainda mais verdade e profundidade, trabalhamos a campanha com depoimentos de personagens reais de Ilhabela, pessoas que fazem a ilha ser o que ela é, um lugar maravilhoso. Trabalhamos a campanha com três belos filmes que exploram diferentes perspectivas da ilha em torno da natureza, com os filmes trazendo a mesma assinatura: "A natureza é a nossa alma". O objetivo da campanha foi justamente comunicar que em Ilhabela a natureza se faz presente em todos os cantos, já que ela é a própria alma da ilha.

Observação: A campanha trouxe grandes resultados para Ilhabela e acabou sendo finalista do prêmio Profissionais do Ano da Rede Globo. (https://profissionaisdoano.redeglobo.com.br/video/2019-20/a-alma-da-ilha).



Razão Social: RP Propaganda Ltda CNPJ: 03.764.884/0001-49









Cliente: PREFEITURA DE ILHABELA - TURISMO Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda

Campanha: Uma Ilha. Mil Maravilhas.

Peça 6: Anúncio de revista página inteira

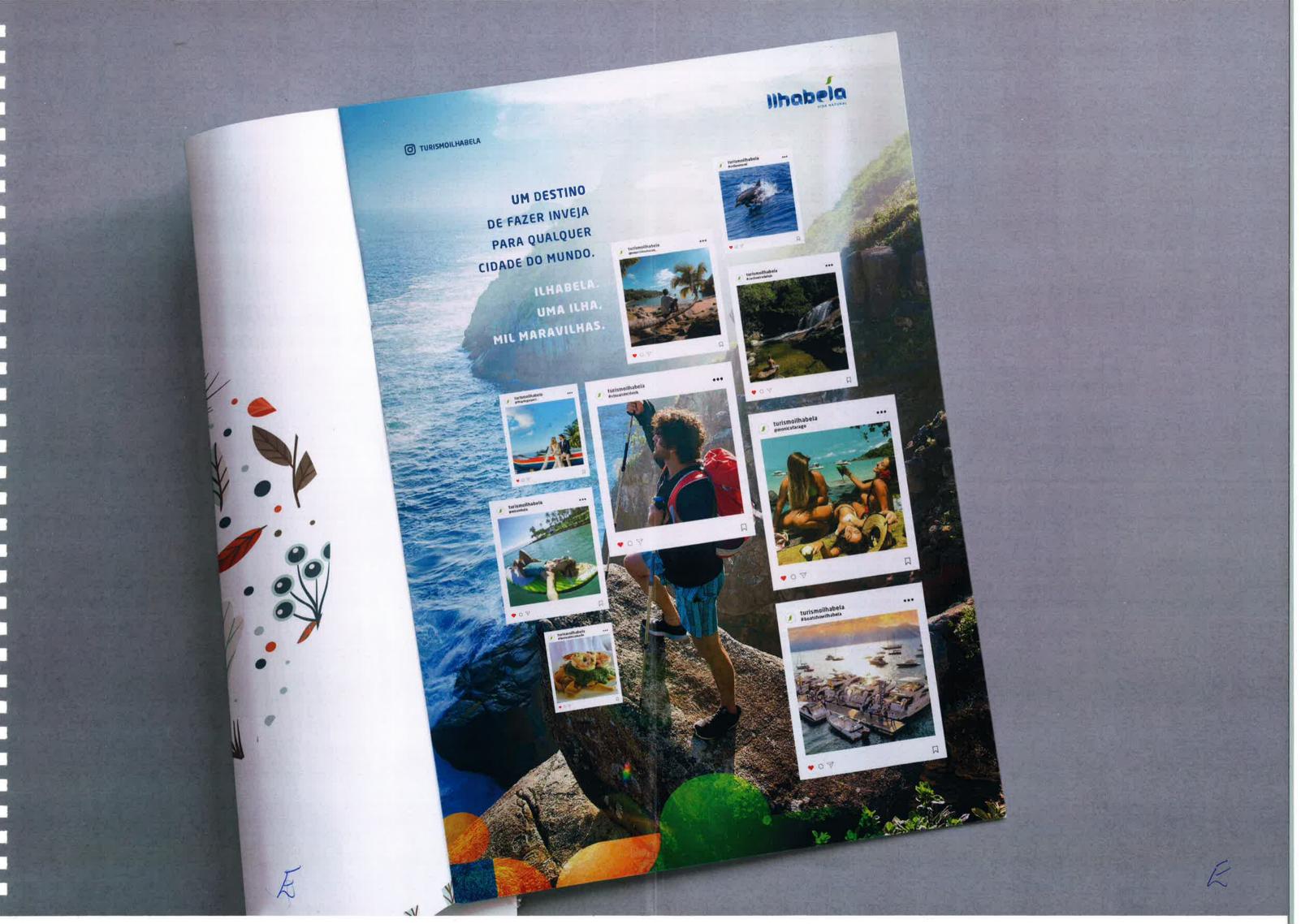
Título: Anúncio Instagram

Data de produção: 03 de abril de 2019 **Período de veiculação:** 12 de abril de 2019

Veículos: Revista Caras

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: o anúncio foi criado para mostrar ao turista algumas das inúmeras opções de lazer que a Ilha possui. Passeios, gastronomia, casamentos e esportes são apenas algumas das muitas opções que Ihabela pode proporcionar a quem visitá-la. E foi com o intuito de atrair mais visitantes e mostrar as exuberâncias desse paraíso natural que o anúncio foi criado. O layout artístico da peça é moderno, pois retrata as milhares de fotos que são postadas diariamente na rede social chamada Instragram. Um destino de fazer inveja a qualquer lugar do mundo, e com muitas opções de lazer.

MOGI DAS CRUZES / Av. Ver. Narciso Y; Prêdio Helbor Concept Corporate / Vila P Mogi das Cruzes/SP - Brasil / Tel : 11 472 Razão Sociai: RP Propaganda Ltda
CNPJ: 03.764.884/0001-49







Cliente: PREFEITURA DE ILHABELA - TURISMO

Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda

Campanha: Revista Coquetel

Peça 7: Revista Coquetel - 13,5x20,5 cm - 4x4 cores capa: papel couché 90 g - miolo: offset 75 g, 32 páginas

- refile e lombada canoa com dois grampos.

Título: Revista Coquetel

Data de Produção: 11 de dezembro de 2017 Período de exposição: dezembro de 2017

e fevereiro de 2018

Exposição: distribuído aos turistas e moradores na balsa

e pontos de grande circulação na cidade.

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: o projeto, sugerido pela agência, causou grande impacto e forte interesse de turistas pontuais e visitantes habituais de Ilhabela, afinal, quem não se interessa por caça-palavras, não é mesmo? Por meio dessa ferramenta pudemos transmitir diversos conteúdos estratégicos, principalmente de conscientização, que interessavam diretamente a Ilhabela. Para potencializar ainda mais o impresso, procuramos a Coquetel, principal desenvolvedora de jogos do gênero no País, para uma parceria, e deu certo, ou seja, a Coquetel desenvolveu os jogos e inseriu a sua marca no material, dessa maneira pudemos estimular ainda mais o interesse do público-alvo.

















Cliente: BOMBARCO

Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda

Campanha: 1ª Feira Virtual de Barcos

Peça 8: Hostsite

Título: 1ª Feira Virtual de Barcos do Brasil

Data de produção: junho de 2020

Período de veiculação: de 15 a 27 de julho de 2020 **Veículos:** Hotsite (http://www.bombarcoshow.com.br)

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: em plena pandemia, o cliente e a equipe da agência pensaram na ideia de realizar uma feira náutica virtual, já que o mercado náutico estava sentindo os impactos negativos nos negócios por conta da pandemia da Covid-19. Toda a equipe da agência se envolveu nesse projeto pioneiro no Brasil, desde a concepção da ideia até a execução da estratégia e a criação das peças. O hotsite foi uma das peças mais importantes, pois toda a estratégia no digital foi pensada para levar o internauta para o site e a experiência virtual da feira. O evento aconteceu em 4 dias, de quinta a domingo, com transmissões sobre lançamentos de embarcações, "lives" com grandes nomes do segmento náutico brasileiro e videoconferências com consultores especializados. Ao todo, 20 expositores estiveram no evento, com mais de 125 embarcações que puderam ser visitadas ao vivo pelo público por meio do agendamento de vídeochamadas. Resultado: a 1ª feira virtual de barcos do Brasil, a Virtual Bombarco Show, reuniu mais de 35 mil visitantes de 18 estados brasileiros e gerou quase R\$ 50 milhões em negócios.



MOGI DAS CRUZES / Av. Ver. Narciso Yague Guimarães, nº 1145 Prédio Helbor Concept Corporate / Vila Partenio / CEP 08780-200 Mogi das Cruzes/SP - Brasil / Tel ; 11 4723 9509 / contato@rppropaganda.com.br Razão Social: RP Propaganda Ltd CNPJ: 03 764 884/0001-49



, i









Cliente: PREFEITURA DE ILHABELA - TURISMO Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda Campanha: Campanha de Conscientização

Peça 9: Folder - 21x21 cm - 4X4 - couché brilho 115 q - dobrado, 5 páginas, 1 encarte com uma

dobra, grampo, refile.

Título: Folder conscientização

Data de produção: 26 de dezembro de 2017 Período de veiculação: dezembro de 2017

e janeiro de 2018

Exposição: distribuído aos turistas na entrada da cidade, ao desembarcarem da balsa.

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: durante a alta temporada de verão, Ilhabela recebe um número muito grande de turistas. Para a economia da cidade, esse fator é muito importante, mas também há o lado negativo nesse acontecimento: mesmo com grandes esforços dos prestadores de serviços públicos, a cidade, no período, fica suja, com muito trânsito e com falta d'água. Para evitar e/ou reduzir esses transtornos, a agência, com proatividade, sugeriu a realização de uma forte campanha de conscientização dirigida aos turistas. De maneira criativa, direta e informativa, a campanha passou mensagens sobre a conscientização e a importância em manter a cidade limpa, em todas as suas áreas, em relação ao uso consciente da água e, também, em relação ao uso do carro na cidade, sempre com utilização de exemplos e testemunhos de moradores apaixonados por Ilhabela. Esse folder fez grande sucesso com os turistas e elevou a autoestima dos moradores, que passaram a cuidar ainda mais da cidade em que residem.















Cliente: UMC – UNIVERSIDADE DE MOGI DAS CRUZES

Indicação da Licitante: RP Propaganda Ltda **Campanha:** Vestibular 2010 – 1° Semestre

Peça 10: Filme 1' Título: Sua História

Data de produção: 17 de agosto de 2009

Período de veiculação: 1 de 24 de setembro de 2009 a

5 de fevereiro de 2010

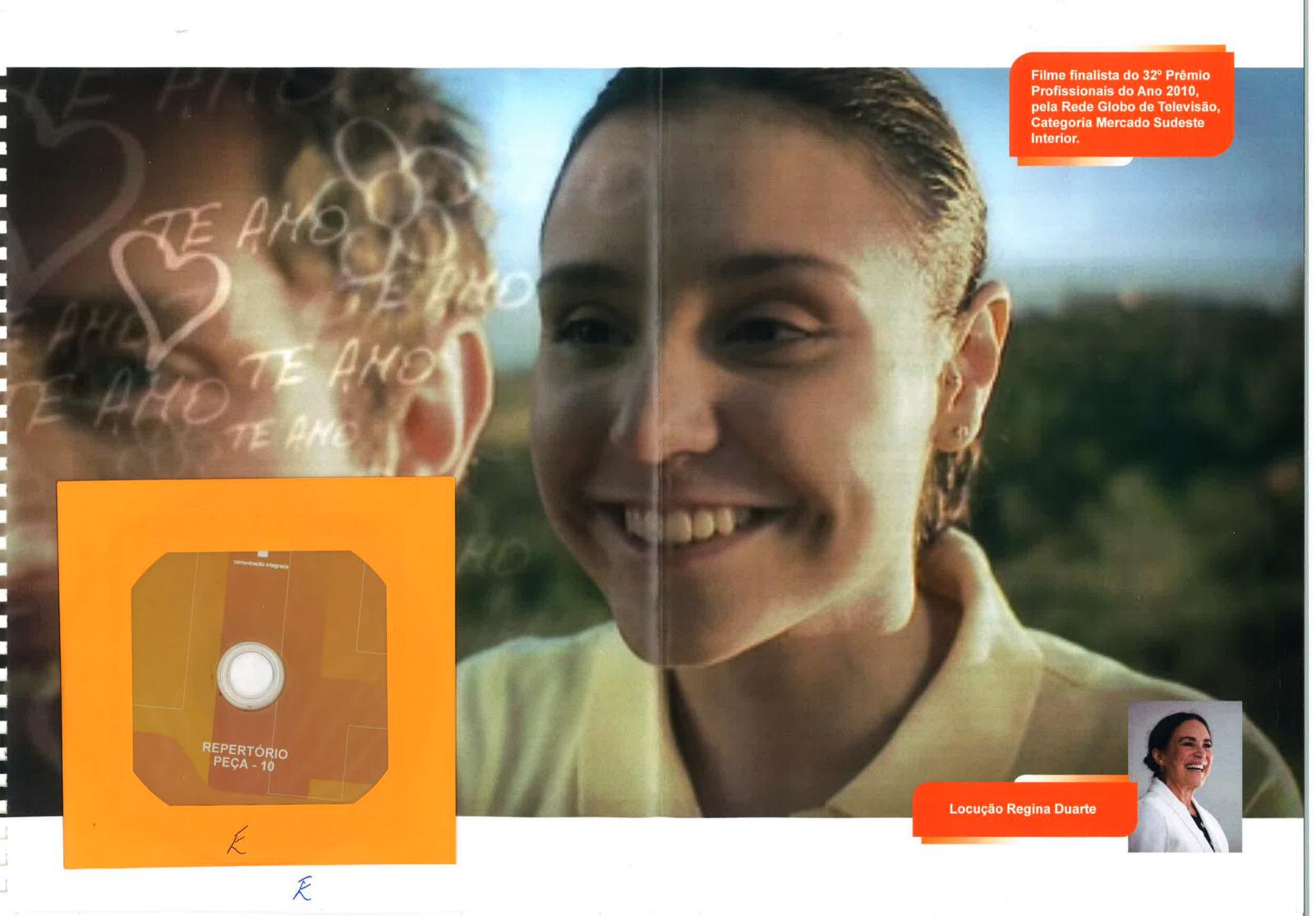
Exposição: Rede Globo São Paulo, Rede Bandeirantes, Rede TV, Rede Record e TV Diário (afiliada Rede Globo).

Indicação sucinta do problema que a peça se dispôs a resolver: sabendo que o processo de escolha do vestibulando possui forte influência de pessoas próximas e, também, de profissionais renomados (personalidades excepcionais), foi necessário criar um filme com forte testemunhal e com narrativa verdadeira, para que o públicoalvo fosse impactado de forma extremamente positiva. Para isso, a agência identificou e contratou, dentro de uma ótima relação custo-benefício, a atriz Regina Duarte e desenvolveu um texto forte, verdadeiro, com cenas inspiradoras. Além de conceituar a Instituição, o filme, bem como a campanha de forma geral, conquistou ótimos resultados, como fortalecimento da imagem institucional, comprovado por meio de pesquisa Top of Mind, e crescimento do número de matriculados dentro do período.











TERMO DE ENCERRAMENTO

A folha 12 encerra o presente volume do Invólucro nº 3 – REPERTÓRIO contendo 12 folhas, numeradas sequencialmente a partir da primeira página interna, rubricadas e assinada na última pelo representante legal.

Mogi das Cruzes, 17 de Março de 2021.

EDUARDO RODRIGUES DE LIMA RP PROPAGANDA LTDA REPRESENTANTE LEGAL CPF 141.424.998-58







